

شیوه نامه اجرایی

بسته حمایت از توسعه صادرات غیر نفتی سال ۱۳۹۹

حمایت از برنامه توانمند سازی صادراتی

بنگاه های کوچک و متوسط



عنوان: شیوه نامه حمایت از برنامه های توانمند سازی صادراتی بنگاه های کوچک و متوسط	شماره شیوه نامه: ۱۰	
واحد مسئول: سازمان توسعه تجارت ایران	واحدهای همکار: سازمان صنایع کوچک و شهرک های صنعتی ایران	تاریخ تصویب:
		شماره تماس: ۲۶۶۴۰۶۳
حوزه کاربرد: مشوق های صادراتی (بنگاه های کوچک و متوسط، خوشه های صادراتگرا، شرکت های مدیریت صادرات، کنسرسیوم های صادراتی)		
تصویب کننده: مقام عالی وزارت	تصویب کننده: پیوست:	
مدت اعتبار: یکسال، تا پایان سال ۱۳۹۹		
تاریخ تجدید نظر:		

ماده (۱) مقدمه

در اجرای برنامه حمایتی ردیف (۷) جدول شماره (۱) ذیل ماده (۵) بسته حمایت از توسعه صادرات غیر نفتی سال ۱۳۹۹ (شماره ۴۴۶۱۰ مورخ ۱۳۹۹/۰۴/۰۴) بدینوسیله "شیوه نامه حمایت از توانمند سازی صادراتی بنگاه های کوچک و متوسط" با هدف سیاستگذاری، نظارت و ساماندهی بررسی و پرداخت مشوق های صادراتی به شرح زیر ابلاغ می گردد.

ماده (۲) اهداف

این شیوه نامه به منظور زمینه سازی افزایش توانمندی صادراتی بنگاه های کوچک و متوسط کشور و خوشه های صادراتگرا و توسعه صادرات این بنگاهها از طریق دسترسی به صرفه های مقیاس، افزایش حجم و تنوع محصولات و خدمات صادراتی، توسعه بازارهای صادراتی، تعریف بازارهای جدید و کاهش هزینه های صادرات با مشارکت شرکت های مدیریت صادرات و شبکه های صادراتی

ماده (۳) دامنه شمول

الف) بنگاه های کوچک و متوسط

ب) خوشه های صادراتگرا

ج) شرکت های مدیریت صادرات (EMC) مورد تایید سازمان توسعه تجارت ایران

د) کنسرسیوم های صادراتی مورد تایید سازمان توسعه تجارت ایران یا سازمان صنایع کوچک و شهرک های صنعتی

ایران

ماده (۴) تعاریف

سازمان: سازمان توسعه تجارت ایران

کارگروه: کارگروه توانمندسازی صادراتی بنگاه ها و توسعه شبکه های صادراتی مستقر در سازمان توسعه تجارت ایران
خوشه صنعتی: به مجموعه ای از واحدهای کسب و کار (Enterprises) اطلاق می شود که در یک منطقه جغرافیایی و یک گرایش صنعتی متمرکز شده و با همکاری و تکمیل فعالیت های یکدیگر، به تولید و عرضه تعدادی از کالاها و خدمات می پردازند و از چالش ها و فرصت های مشترک برخوردارند.

خوشه های صادراتگرا: خوشه هایی هستند که به فعل صادرات رسیده اند و در این شیوه نامه مد نظر می باشند.

شبکه های صادراتی: شرکتهای مدیریت صادرات، خوشه های صادراتی و کنسرسیوم های صادراتی می باشد.

بنگاه خرد، کوچک و متوسط: بنگاه مستقل تولیدی یا خدماتی است که کالا یا خدمتی که قابلیت صادرات داشته باشد را تولید و ارائه می نماید و تعداد کارکنان آن کمتر از ۱۵۰ نفر می باشد.

شرکت مدیریت صادرات: یکی از انواع واسطه های صادراتی است که برای کمک به بنگاه های خرد، کوچک و متوسط جهت ورود به بازارهای خارجی و حضور مستمر در بازارهای هدف، متناسب با شرایط و نیاز بنگاه ها، مدیریت تمام یا بخشی از فعالیت های صادراتی بنگاهها را به عهده می گیرد.

کنسرسیوم صادراتی: یک شبکه همکاری بین بنگاه های خرد، کوچک و متوسط است که تمایل دارند برای کاهش ریسک و بهره وری بیشتر، با هدف ورود به حوزه صادرات و تصاحب بازارهای خارجی و حضور مستمر در آنها، فارغ از فعالیت های صادراتی انفرادی، با یکدیگر در قالب های حقوقی مشخص همکاری کنند.

کارگروه مشوق ها: کارگروه مشوق های صادراتی مستقر در سازمان توسعه تجارت ایران که اعضاء آن با ابلاغ معاون وزیر و رییس کل سازمان توسعه تجارت ایران تعیین شده و حسب مورد از سایر دستگا های مرتبط نیز دعوت بعمل می آید.

ماده (۵) شرح وظایف و مسئولیت های کارگروه مشوق های صادراتی

۱-۵- تدوین شیوه نامه ها و دستورالعمل های مرتبط با پرداخت مشوقهای صادراتی و اخذ استعلامات لازم

۲-۵- ممیزی پرونده های واصله از دبیرخانه کارگروه (مستقر در دفتر توسعه خدمات بازرگانی) و اعلام نظر در خصوص میزان مشوقهای قابل تخصیص به صادرکنندگان و بنگاه های واجد شرایط بر اساس ضوابط مندرج در شیوه نامه های مصوب

۳-۵- پیشنهاد در خصوص نحوه هزینه کرد اعتبارات تخصیص در قالب مشوق های صادراتی

ماده ۶) شرایط برخورداری از حمایت ها

حمایتهای این شیوه نامه مشمول ۴ گروه می گردد : بنگاه های کوچک و متوسط، خوشه های صادراتگرا، شرکت های مدیریت صادرات و کنسرسیوم های صادراتی

۱-۶) شرایط برخورداری بنگاه های کوچک و متوسط از حمایت های این شیوه نامه

۱-۶-۱- عضو شبکه های صادراتی باشند.

۲-۶-۱- بر اساس گواهی ارزیابی آمادگی برای صادرات (ERA) مورد تایید سازمان، شرایط، پتانسیل و آمادگی برای ورود به بازارهای جهانی را داشته باشند.

۳-۶-۱- عدم وصول شکایت در خصوص سوء عملکرد مدیریتی و یا صادراتی در طول سابقه فعالیت های صادراتی

۲-۶) شرایط برخورداری خوشه های صادراتگرا از حمایت های این شیوه نامه

۱-۶-۲- تایید خوشه در نقشه کشوری خوشه تدوین شده توسط سازمان صنایع کوچک و شهرکهای صنعتی

۲-۶-۲- وجود عامل توسعه خوشه (CDA) در خوشه جهت مدیریت توسعه خوشه و هماهنگی با سازمان

۳-۶-۲- داشتن سابقه فعالیت صادراتی در خوشه طی ۳ سال گذشته

۴-۶-۲- عدم وصول شکایت در خصوص سوء عملکرد مدیریتی و یا صادراتی در طول سابقه فعالیت های صادراتی

۵-۶-۲- تکمیل طرح توجیهی خوشه توسط عامل توسعه خوشه و تایید و انتخاب خوشه توسط سازمان

۶-۶-۲- ارائه گواهی ارزیابی آمادگی برای صادرات (ERA)

۳-۶) شرایط برخورداری شرکت های مدیریت صادرات از حمایت های این شیوه نامه

۱-۶-۳- دریافت موافقت اولیه یا گواهی رتبه بندی وفق مفاد شیوه نامه رتبه بندی سازمان

۲-۶-۳- داشتن قرارداد معتبر صادراتی حداقل یکساله با بنگاههای تولیدی یا خدماتی مشروط به اینکه قراردادها وارد فاز عملیاتی شده باشند.

۳-۳-۶- عدم وصول شکایت در خصوص سوء عملکرد مدیریتی و یا صادراتی در طول سابقه فعالیت های صادراتی

۳-۴-۶- ارائه گزارش عملکرد کمی و کیفی به سازمان

۳-۵-۶- ارائه گواهی ارزیابی آمادگی برای صادرات (ERA)

۴-۶) شرایط برخورداری کنسرسیوم های صادراتی از حمایت های این شیوه نامه

۱-۴-۶- ثبت در اداره ثبت شرکت ها و موسسات تجاری و ذکر فعالیت صادراتی در اساسنامه شرکت

۱-۴-۶- مورد تایید سازمان یا سازمان صنایع کوچک و شهرکهای صنعتی ایران باشند.

۲-۴-۶- دارا بودن حداقل ۳ عضو (اعضایی که دارای سابقه صادرات تجمیعی به میزان ۵۰۰ هزار دلار باشند) با ارائه

مستندات مربوطه

۳-۴-۶- ارائه توافقات داخلی، آیین نامه ها، روابط بین اعضا، تعریف حقوق و تعهدات اعضا به عنوان مکمل اساسنامه

۴-۴-۶- عدم وصول شکایت در خصوص سوء عملکرد مدیریتی و یا صادراتی در طول سابقه فعالیت های صادراتی

۵-۴-۶- ارائه گزارش عملکرد کمی و کیفی به سازمان

۶-۴-۶- ارائه گواهی ارزیابی آمادگی برای صادرات (ERA)

ماده ۷) فرآیند پرداخت کمک ها این شیوه نامه

۱-۷- ارائه مستندات مورد نیاز به شرح جداول شماره (۱) به دبیرخانه کارگروه

۲-۷- تایید مستندات توسط کارگروه

۳-۷- انجام حمایت ها با پیشنهاد کارگروه مشوق های صادراتی سازمان بر اساس جداول حمایتی شماره (۱)

ماده ۸) شرکت ها و موسسات صادرکننده کالا و خدمات موضوع ماده ۴ قانون محاسبات عمومی کشور مشمول حمایت های این دستورالعمل نخواهند بود.

ماده ۹) سازمان توسعه تجارت ایران مجاز است تمام یا بخشی از فرآیند اجرایی مرتبط با این دستورالعمل را حسب مورد به سازمان های صنعت، معدن و تجارت استان ها تفویض نماید.

ماده ۱۰) اجرای مفاد این شیوه نامه منوط به ابلاغ و تخصیص منابع و اعتبارات لازم بوده و تشکیل پرونده برای متقاضیان ایجاد هیچگونه حقی نمی نماید. بدیهی است پرداخت مشوق های این شیوه نامه با اولویت زمانی (نوبت) تکمیل پرونده و تا سقف بودجه تخصیصی خواهد بود.

ماده ۱۱) این شیوه نامه در ۱۱ ماده و ۲ تبصره توسط سازمان توسعه تجارت ایران تهیه و پس از تایید رییس کل سازمان توسعه تجارت ایران در تاریخ از سوی وزیر صنعت ، معدن و تجارت، تصویب و از تاریخ ابلاغ لازم اجراء خواهد بود.

عنوان/موضوع	تایید کننده	تصویب کننده	تاریخ بازنگری بعدی
نام و نام خانوادگی	حمید زادبوم	علیرضا رزم حسینی	
سمت	معاون وزیر و رییس کل سازمان توسعه تجارت ایران	وزیر صنعت، معدن و تجارت	ثبت نهایی
امضاء			

جدول شماره (۱) : شرح فعالیت و میزان برخورداری از حمایت ها

ردیف	نوع فعالیت	شرح فعالیت	مشمولین دریافت حمایت	میزان حمایت	مدارک مثبت
۱	ارزیابی آمادگی برای صادرات ERA	اخذ گواهی ارزیابی آمادگی برای صادرات توسط بنگاه شامل ارزیابی آمادگی برای صادرات و توصیه های مربوطه	<ul style="list-style-type: none"> - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتگرا - کنسرسیوم های صادراتی - شرکت های مدیریت صادرات 	۱۰۰ میلیون ریال به ازای هر بنگاه	<ul style="list-style-type: none"> ارائه گواهی از مجری / مشاوران ذیصلاح دارای مجوز از مراجع قانونی
۲	آموزش	پرداخت هزینه های برگزاری همایش، سمینار و دوره های آموزشی و یا کمک هزینه های مشارکت در دوره های آموزشی مرتبط	<ul style="list-style-type: none"> - خوشه های صادراتگرا - کنسرسیوم های صادراتی - شرکت های مدیریت صادرات 	<ul style="list-style-type: none"> وفق مفاد شیوه نامه حمایت از فعالیت های تبلیغاتی، بازاریابی، اطلاع رسانی، مشاوره، آموزش و فرهنگ سازی در حوزه صادرات با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی 	<ul style="list-style-type: none"> بر اساس شیوه نامه و حسب اعلام کارگروه مربوطه
۳	تحقیقات بازاریابی	انجام تحقیقات بازار بر اساس بازارهای هدف صادراتی تعیین شده و مورد توسط سازمان	<ul style="list-style-type: none"> - خوشه های صادراتگرا - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی 	حداکثر ۱۰۰۰ میلیون ریال برای یک مطالعه بازار در یک کشور هدف صادراتی و انتشار نتایج با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی	<ul style="list-style-type: none"> ارائه گزارش و مستندات لازم حسب اعلام کارگروه مربوطه

ردیف	نوع فعالیت	شرح فعالیت	مشمولین دریافت حمایت	میزان حمایت	مدارک مثبت
۴	فعالیت های تبلیغی و ترویجی	تهیه کاتالوگ به زبان انگلیسی برای محصولات صادراتی بنگاه طرف قرارداد (در صورت نیاز، کاتالوگ بایستی به زبان کشور هدف نیز تهیه گردد) و انتشار الکترونیک کاتالوگ	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - خوشه های صادراتگرا 	حداکثر ۴۰ میلیون ریال به ازای هر بنگاه با تایید کارگروه مشوق های صادراتی	ارائه کاتالوگ و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه
		ایجاد و پشتیبانی سایت اینترنتی دو زبانه برای بنگاه طرف قرارداد (در صورت نیاز به زبان کشور هدف نیز تهیه گردد)	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتگرا 	حداکثر ۲۰۰ میلیون ریال بر اساس رتبه اخذ شده با تایید کارگروه مشوق های صادراتی	وب سایت فعال و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه
		ثبت برند بنگاه یا محصول در بازار هدف برای بنگاه طرف قرارداد یا عضو کنسرسیوم	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - خوشه های صادراتگرا 	وفق شیوه نامه پرداخت کمک هزینه ثبت جهانی برند کالا، بنگاه و جغرافیایی در بازارهای هدف و با پیشنهاد کارگروه مشوقهای صادراتی	مطابق شیوه نامه مربوطه
		هزینه طراحی و امور گرافیکی بسته بندی جدید محصولات صادراتی بنگاه های طرف قرارداد	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتگرا 	حداکثر ۵۰ میلیون ریال به ازای هر محصول و ۱۵۰ میلیون برای هر بنگاه در سال با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی	ارائه نمونه بسته بندی و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه
		کمک هزینه تبلیغات شهری در کشورهای هدف، رسانه ای، فضای مجازی و SAMPELLING و غیره در کشور هدف برای کالا/خدمات شرکت طرف قرارداد	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتگرا 	وفق مفاد شیوه نامه حمایت از فعالیت های تبلیغاتی، بازاریابی، اطلاع رسانی، مشاوره، آموزش و فرهنگ سازی در حوزه صادرات با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی	مطابق شیوه نامه مربوطه و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه

ردیف	نوع فعالیت	شرح فعالیت	مشمولین دریافت حمایت	میزان حمایت	مدارک مثبت
۵	فعالیت های بازاریابی	حضور در نمایشگاههای تجاری خارج از کشور و همچنین هیاتهای تجاری، بازاریابی و سرمایه گذاری	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتنگرا 	<p>وفق شیوه نامه پرداخت کمک هزینه حضور در نمایشگاه های بین المللی معتبر خارج از کشور و نمایشگاه های اختصاصی در بازارهای هدف با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی</p>	<p>مطابق شیوه نامه مربوطه و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه</p>
		حضور در هیات های تجاری، بازاریابی و سرمایه گذاری یا پذیرش هیات تجاری خارجی بازدید میدانی هیات تجاری خارجی از بنگاه طرف قرارداد شرکت مدیریت صادرات یا عضو کنسرسیوم	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - خوشه های صادراتنگرا 	<p>وفق شیوه نامه شیوه نامه پرداخت کمک هزینه اعزام هیاتهای تجاری- بازاریابی و کمک هزینه پذیرش هیات های تجاری - سرمایه گذاری با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی</p>	<p>مطابق شیوه نامه مربوطه و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه</p>
۶	تهیه اسناد مناقصه و اسناد کنسولی	خرید اسناد مناقصه برای کالا/خدمات شرکت طرف قرارداد	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتنگرا 	<p>تا سقف ۱۰۰ میلیون ریال و حداکثر ۳۰۰ میلیون ریال در سال به ازای هر بنگاه با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی</p>	<p>مطابق شیوه نامه مربوطه و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه</p>
		هزینه های تایید کنسولی اسناد قانونی مرتبط با صادرات بنگاه های طرف قرارداد	<ul style="list-style-type: none"> - شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتنگرا 	<p>تا سقف ۵۰ میلیون ریال و حداکثر ۱۵۰ میلیون ریال در سال به ازای هر بنگاه با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی</p>	<p>مطابق شیوه نامه مربوطه و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه</p>

ردیف	نوع فعالیت	شرح فعالیت	مشمولین دریافت حمایت	میزان حمایت	مدارک مثبت
۷	ارتقاء زیرساختهای صادراتی	<p>اخذ مجوزها، استانداردها و گواهینامه های بین المللی کیفی برای کالا/خدمات بنگاه طرف قرارداد یا عضو شبکه صادراتی</p>	<p>- شرکت های مدیریت صادرات - کنسرسیوم صادراتی - بنگاه های کوچک و متوسط - خوشه های صادراتگرا</p>	<p>حداکثر ۲۰ میلیون ریال برای اخذ هر گواهی و ۶۰ میلیون ریال در سال به ازای هر بنگاه با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی</p>	<p>ارائه تصویر مجوز یا گواهینامه و سایر مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه</p>
		<p>کمک به راه اندازی و تجهیز کارگاه های بسته بندی، ارتقاء ماشین آلات بسته بندی</p>	<p>- شرکت های مدیریت صادرات - که صادرات حداقل یک خوشه را مدیریت کنند - کنسرسیوم صادراتی که اعضای بنگاه های حداقل یک خوشه را در عضویت خود داشته باشند - خوشه های صادراتگرا</p>	<p>۱- پرداخت کمک سود تسهیلات بانکی به متقاضین وفق مفاد شیوه نامه مربوطه ۲- پرداخت حداکثر ۳۰۰۰ میلیون ریال به هر بنگاه با تایید کارگروه مشوقهای صادراتی</p>	<p>مستندات حسب اعلام کارگروه مربوطه</p>